

組子ベッド百報

2011. 7-8 月号 (No. 11)

著作権は、(株)総桐筆筒和光が所有します
代表取締役 加島清治
〒830-0424 福岡県三潴郡大木町三八松 1048
TEL/0944-33-1421 FAX/0120-279-050
<http://kumikobed.com/>

このニュースレターは「組子ベッド・販売様向け」に編集したものです。組子ベッド、桐たんす、新製品、販売ハウツー、展示会案内、販売店様相互の話題、その等、売上増進繋がる生きた情報を提供していきます。年6回(奇数月)に発行。保管をお願い致します。



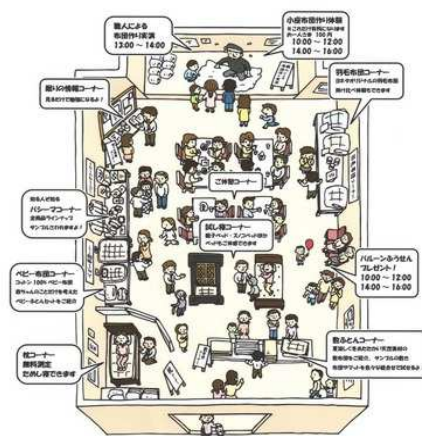
雨つづきで、梅雨らしい天気。ご商売の方はいかがでしょうか？
今日は雨だから、お客様は雨で濡れるのはいやだろうから、店にはこない。
今日は天気だから、お客様は行楽地に行くのが多だろうから、店にはこない。
今日は暑いからお客はこない。今日は寒いから、お客はこない。
じゃ、曇りを待つ？

ところで、北海道のふとんのヨネタさん、6月5日に「売らへんで〜(DAY)」という催しを開催されました。「売らへんで〜(DAY)」文字通り一切の販売はしないというもの。その日は当店の売上0の日として、ふとんの善し悪しをしっかりとクチャしたり、よりよく眠るためのアドバイス、眠りや布団に関するご相談などに徹する日だったそうです。




それと、静岡県藤枝市のふとんの内藤さんは、NHKの商店街活性化として話題となった”100円笑店街”を定期的で開催され、6月18日で9回目と定着してきているようです。

売らへん DAY 会場のイメージです。



皆様いろんなところで、雨にも負マケズで、頑張っているようです。

 **がんばろうニッポン**
(株)総桐筆筒和光

NEWSPAPER FOR HAPPY SLEEP

OFFとは
休み～寝る
～醒れたの意味

O.F.F

まるしん 今夜の睡眠とあしたの元気を応援する自然派情報誌です。

VOL.17
2011年10月号

● 遠くから来たお客さん
● 出巻でした
● 羽毛の歴史
● ニューな羽毛の歴史
● 羽毛の歴史
● 羽毛の歴史
● 羽毛の歴史



大阪市のまるしんさん
内容より苦勞するのがPCの操作とか。
でも、感動するお話や、好きなお酒の話など
盛りだくさんです

料金後納

青い鳥通信

ゆうメール

5月来～6月この時期、北海道は新緑に開かれたい季節です。月も長く明るい時間が多くあるので何だかうれしくなります。

さて、ご縁のありました皆さまへお送りさせていただいているこの通信も2002年の秋から始めてついに完全カラーとなりました！(パチパチパチパチ……)

最初の頃は「手書き新聞」の様な形で書いていたのも懐かしく感じます。

今後はカラーになった分、きれいな冊子やより鮮明な情報をお届けできればと思っております。どうかお気遣いお読みください。また古い物は幸せを運ぶ鳥と子供の頃に聞いた事があります。(青い鳥を見つげると幸運になるって聞いた事があります)その辺はいいんですが(笑)このような情報誌や雑誌を通して皆様と少しでも「繋がり」が広がればいいな～と願っております。

それでは今月も元気に頑張ります！

このニュースレターは、ヨネタにご縁のあった方に感謝の意味を込めてお送りしています。どうぞお気遣いお読みください。この通信が「命は言葉」の方は、大変お手数ですが、電話、FAXまたはEメールでお知らせ下さい。宜しくお願い致します。

私達はお客様の眠りや生活空間がより快適になるように、主にふとんを通じて楽しみやワクワク感を提供していきます。

眠りを知る店 **ふとんのヨネタ**

T 002-8028 北海道札幌市北区篠路8条1丁目1-64
電話 / 011-771-0337 FAX / 011-788-2033 E-mail / info@yoneta.jp
定休日 / 日曜日・お盆休み(お盆明けは2011年9月26日)・年末年始(2011年12月29日～1月3日)
営業時間 / 平日 9:00～19:00 日曜日・祝日 10:00～18:00
寝具のHP / <http://www.yoneta.jp> 眠りのHP / <http://www.nemuri.jp>

札幌市のふとんのヨネタさん
前号まではモノクロでしたが、今号からついにカラー版に。ブログも書いてありますので、趣味のジャグリング、手品、クライミングの話などもあります

お願い

他の販売店様もニュースレターをお作りでしたら、是非、私にも一部いただけませんか？
私もファンの一に。

お客様



販売店様 当社

■三方得

『三方得』とは、ご存じのように日本三大商人のひとつ「近江商人」に由来する言葉で「売り手に良し、買い手に良し、世間に良し」という商いに対する心情を表現したものです。私は、これを「販売店様にも、お客様にも、また当社にとっても良し」と理解しています。この三方、お互いに「良し」を共有し喜び合えることが理想でもあります。

組子ベッドに関しては販売店様は現在53社。当社では店頭置きされているところを販売店としてHPに記載し、お客様には、そちらに見に行ってお購入していただくようにお勧めしています。現物を見て、お客様も安心されまじょうし、販売店も安心でしょうし、製造している私らもご納得いただいて出荷するのは安心でもあるのです。そして、お互い、組子ベッドを買って良かった～、買ってもらってよかった～と喜び合える仲でいたいと思います。

DNA

我が社の遺伝情報であり、会社史であり、備忘録あり、
自分史あり、ドキュメンタリーでもあります



■あめあめ うれうれ かあさんが～



あめあめ うれうれ かあさんが～♪
 じゃのめで おむかい うれしいな～♪
 ピッチピッチ チャップチャップ♪
 ラン♪ ラン♪ ラン♪

うちの、おふくろも、おやじも、小学生の頃といわず、中学生でも雨降っても一度も迎えに来たことはなかったな～。お迎えある子が羨ましかったな～。

傘をもって行く行かないは自己責任。また、天気を予測するということは未来を予測することでもあり、それをリアルに体験せよ、という教えだったのかも知れません。

■コチコチ、コツコツ

写真は事務所に掛かっている時計です。33年前にいただいたもので、いまでもちゃんと時を打ってます。この時計は、この地に工場を新築した時に、社員から贈られたものです。何か記念になるものと散々社員間で話あったようで、商売繁盛を願うものとして、また、事務所に長く飾ってもらえるものとして、振り子時計になったそうです。

大きかったら邪魔になるし、小さかったら見栄えがしないしと、いろんな店を回って探したそうです。また、振り子が振れる際にコチコチとほどよく音が鳴るものを選んだそうです。



贈呈された時に、社員代表はこう言い添えました。「この時計、コチコチと時を打ちますが、商売繁盛もコツコツ粘り強く積み重ね、という思いでこの時計を選びました」と言っていました。毎月1日と15日に、この時計のネジを巻きますが、その度に、社員が言った言葉が思い出されます。商売はコツコツ。



7 番目の孫誕生

常務(息子)に女の子が生まれました。
三女となり、寧々(ねね)ちゃんというそうです。

私にとっては7番目の孫です。
じいじ(57歳)は、モテモテです(^^)